

【経験者歓迎！】創業50年 グループ売上200億円 安定企業 賞与5ヶ月！退職金あり！	
会社名	山進産業株式会社（山進グループ）
募集職種	営業スタッフ
職種	営業
勤務地	<p>*勤務地*※転勤なし</p> <p>山進産業株式会社 関東物流センター 埼玉県三郷市インター南2丁目1-1</p> <p>※マイカー・バイク通勤OK（ガソリン代支給）</p> <p>※工場内は冷暖房完備！働きやすい環境を整えています。</p> <p>※U・Iターン歓迎</p> <p>※車・バイク・自転車通勤OK</p>
勤務時間	<p>*【勤務時間】*</p> <p>8時30分～17時30分</p> <p>※平均残業時間15時間～25時間</p> <p>※早く帰りたい日などは残業時間等相談できますよ。</p>
雇用形態	正社員
給与	<p>*【給与】*</p> <p>月給25万円～40万円</p> <p>※基本給+職務手当</p> <p>※経験やスキルを考慮のうえ、決定します。</p> <p>*【賞与】*</p> <p>年2回 ※業績によって変動(昨年度支給実績5カ月以上)</p> <p>決算賞与（※昨年実績あり / 会社業績による）</p> <p>*【昇給】*</p> <p>年1回</p> <p>*【プラスして支払われる手当・インセンティブ】*</p> <p>交通費規定支給</p> <p>残業手当</p> <p>家族手当(月1万円)</p> <p>*【想定年収】*</p> <p>年収400万円～640万円</p>
福利厚生	<p>*【福利厚生】*</p> <ul style="list-style-type: none"> ・社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金) ・退職金制度(勤続3年以上) <p>*【各種制度】*</p> <ul style="list-style-type: none"> ・社内イベント(忘年会)
おすすめポイント	<p>*退職金あり！賞与年2回！*</p> <p>*営業1名に対してアシスタントが必ず1名サポートします！*</p> <p>当社では営業活動に集中してもらえるように営業1名に対して1名のアシスタントがサポートするので事務作業等の負担を軽減してます。</p> <p>*安定企業で未長く働けます*</p> <p>コロナの影響なし！</p> <p>多業種を相手にしているため様々な売り上げの柱があるため景気に影響を受けにくいお仕事です。</p> <p>*働きやすい環境*</p> <p>本社ビルが綺麗なのももちろん、社員が働きやすい環境を作るために常に工夫してます。</p> <p>コロナ禍においては家の送迎等も実施しており状況に応じて新しい制度を作ってます。</p>

仕事内容	<p>*【仕事内容】*</p> <p>ステンレス鋼材の販売を中心に加工部品販売などの金属関連事業を展開している金属商社でのルート営業です。担当の既存取引先を社用車で巡回しながら受注対応を行っていただきます。</p>
	<p>具体的には</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 既存顧客を訪問しての受注対応 ・ 受注した依頼の量、価格、金属の種類、納期を営業アシスタントに伝達 ・ 加工が必要な際の製造チーム、設計担当と打ち合わせなどをお願い致します。
	<p>*【営業部の特徴】*</p> <p>営業部 7名 営業アシスタント7名 合計14名のチームです。20代～50代まで幅広い年齢の方が活躍しております。営業チームでや約100億の売上を作りだしているのも非常にやりがいがある環境ですし、裁量権を持って働くことが可能です！</p>
	<p>*【営業スタイル】*</p> <p>既存顧客への提案営業をはじめ、新規顧客開拓なども個人の裁量のもとにお任せする予定です。営業1名に対して営業アシスタントが1名サポートする体制なので営業業務に集中できます。</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 社用車支給 ・ 社用携帯支給 ・ 1名あたりの担当企業約数50社
入社後の流れ	<p>《入社後の流れ》</p> <p>入社後は2週間程度の研修を行います。工場に入って製造・検査工程を学んで頂きます。ステンレス鋼、高合金、チタン、アルミニウム、伸銅品、構造用鋼など、様々な鋼材製品を取り扱っており短期間の見学だけで把握するのは難しいですが、弊社製品の強みを実際に感じて頂きます。「しっかりと品質管理された上で製造されている」こともわかるので、お客様にも自信を持って提案できます。</p>
求める人材	<p>【業界未経験歓迎】*</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ 目標達成に向けてチームで協力できる方 ・ 自ら考え行動できる方 ・ 裁量権を持って仕事がしたい方 ・ 自身の考えを仲間へアウトプットできる方 ・ 人々の生活の支えになるような仕事がしたい方 ・ 社会の役に立つお仕事がしたい方 ・ 事業拡大に向けて様々なことにチャレンジしたい方 ・ お客様とのコミュニケーションが円滑にできる方
	<p>*【応募資格】*</p> <p>なにかしらの営業経験が1年以上のある方 (業種不問、ルート営業、法人営業、証券営業、新規開拓営業等) 普通運転免許 (AT可) をお持ちの方 学歴や前職の業種は問いません。社会人経験10年以上の方も歓迎します！</p>

休暇・休日	<p>*【年間休日】*</p> <p>112日+有給休暇 (昨年実績：平均9.1日取得)</p> <p>*【休日・休暇】*</p> <ul style="list-style-type: none"> ・週休二日制 (土・日休み) ※土曜出勤が月1回程度あります。有給休暇を使って休みにしてもOK! ・祝日休み ・GW休暇 ・夏季休暇 ・年末年始休暇 (5日～7日程度) ・有給休暇 (有休を取りやすい環境。平均取得日数は9.1日/年間です) ・慶弔休暇 ・産前・産後休暇 (取得実績あり)
履歴書の有無	必須
選考の流れ	<p>*【選考の流れ】*</p> <p>応募 > 書類選考 > 面接2回 > 内定</p> <ul style="list-style-type: none"> ・応募後電話orメールにて選考のご案内をさせていただきます。 ・WEB面接OK ・入社日相談OK <p>※応募から内定まで、最短7日程度いただきます</p>
昇給・昇格	昇給・昇格あり
面接形態	急募、リモート面接OK